



RICERCA PARTNER



L'estero rappresenta per molte aziende una sfida da cogliere, ricca di imprevisti ma anche di opportunità.

PromoFirenze si propone come un soggetto esperto per affrontare in maniera preparata questo percorso. Insieme all'azienda, identifichiamo il profilo di operatore da ricercare (importatori, distributori, grossisti, ecc), individuamo il mercato con maggiori prospettive e, con il supporto di un Network di uffici esteri, costruiamo una strategia per l'ingresso nel Paese prescelto.

Tramite il progetto ExportHub, è sufficiente compilare la [Scheda profilo](#) per richiedere gratuitamente un primo orientamento sui mercati esteri ed una valutazione delle proprie potenzialità.

Per ricercare partner all'estero, PromoFirenze propone un servizio articolato su più azioni:

- **Definizione del profilo di operatore ricercato e individuazione del mercato**
- **Ricerca, selezione e contatto con potenziali partner esteri**
- **Organizzazione incontri bilaterali**

L'attività di consulenza svolta direttamente da PromoFirenze è fornita gratuitamente. Le tariffe dei servizi richiesti ai corrispondenti esteri saranno quotate di volta in volta sulla base di tariffari scontati fino al 50% (nei limiti delle risorse disponibili). I servizi a pagamento saranno erogati solo a seguito di sottoscrizione del relativo contratto.

Grazie al Network di consulenti specializzati a tua disposizione, potrai quindi avere risposte certe per chiarire dubbi e capire come impostare al meglio la propria strategia commerciale per il tuo business all'estero.

Per qualsiasi informazione è possibile contattare exporthub@promofirenze.it.